

Communiqué de presse

## Easyfront poursuit son développement en rejoignant Comforth Karoo, le plus grand acteur français Salesforce

Paris, le 10 janvier 2023

Comforth Karoo, premier pure-player dans le conseil et l'implémentation des solutions Salesforce en France et entité du groupe Magellan Partners, consolide sa position de leader sur son marché à la suite du rachat de l'entreprise Easyfront, société également experte de l'éditeur. Le nouvel ensemble dénommé Comforth Easyfront constitue un acteur de référence du conseil et de l'intégration Salesforce. Cette acquisition s'inscrit dans le cadre du plan stratégique 2025 du groupe Magellan Partners visant à accompagner les entreprises sur tous les aspects de leur transformation numérique.

### La consolidation du leader du marché Salesforce en France

Avec ce rapprochement, Comforth Karoo et Easyfront combinent leurs activités, savoir-faire et identités pour créer, Comforth Easyfront, le plus grand acteur Salesforce en France, fort de 270 consultants certifiés, 32 millions de chiffre d'affaires en 2022 et comptabilisant plus de 1000 certifications au total : un niveau inégalé sur le marché français.

Fondé en 2014, Easyfront compte 60 consultants pour un chiffre d'affaires de 7 millions d'euros en 2022. Easyfront met en œuvre, déploie et maintient des solutions sur l'ensemble des clouds Salesforce. L'entreprise a en particulier développé des compétences sur les solutions Marketing Cloud, BI et DATA Salesforce et le vertical sectoriel Santé ainsi que Consumer Goods de l'éditeur.

Ensemble, les 2 entreprises fusionnées accéléreront leurs investissements Salesforce et leur développement régional. En plus d'une présence à Paris, Lyon et Troyes, le nouvel ensemble nommé Comforth Easyfront prévoit l'ouverture de nouvelles agences en France dès 2023 pour mailler l'ensemble du territoire et accompagner à la fois les grands comptes, les ETI et PME.

« Nous sommes heureux et très fiers d'accueillir l'équipe Easyfront au sein de Comforth Karoo et de renforcer ainsi notre positionnement de premier acteur Salesforce en France. Nous sommes convaincus que le rapprochement de Comforth Karoo et Easyfront, adossé à notre politique d'innovation sur les clouds Salesforce, permettra au nouvel ensemble d'assurer une croissance pérenne pour les prochaines années au service de nos collaborateurs et de nos clients. » déclare Didier Zeitoun, Président du groupe Magellan Partners.

### Un partenaire 360 Salesforce avec un panel d'offres complet

Le projet industriel au cœur du rapprochement garantit ainsi un panel d'offres complet de conseil et d'intégration des solutions Salesforce. Il renforcera les activités Conseil – Product Management, Marketing, et DATA Salesforce du nouvel ensemble. Il consolidera l'activité Intégration Salesforce ; sera capable de proposer une offre complète sur l'ensemble des Cloud Salesforce existants ou à venir ; et développera les activités de « Maintenance évolutive » des deux entreprises.

L'intégration des 60 consultants certifiés d'Easyfront permet à l'entité Comforth Karoo de renforcer le positionnement de premier partenaire 360 de Salesforce en capacité d'intervention sur l'ensemble des solutions et technologies de l'éditeur.

Le nouvel ensemble entend également continuer à investir massivement sur les technologies MuleSoft, Commerce Cloud, Snowflake et Tableau en s'appuyant sur les positions déjà avancées d'Easyfront et Comforth Karoo sur ces applications prioritaires de l'éditeur Salesforce.

Ce rapprochement permet enfin de renforcer le partenariat Salesforce Summit de Comforth Karoo (plus haut niveau de partenariat de l'éditeur) et les relations, déjà excellentes, de ce dernier, avec les équipes Salesforce.

### Un acteur stratégique par industrie qui se renforce

En intégrant Easyfront, expert des secteurs de la santé, de l'industrie pharmaceutique, de la Tech et du retail, Comforth Karoo renforce son empreinte sectorielle.

Grâce à cette acquisition stratégique, **le nouvel ensemble Comforth Easyfront pourra désormais adresser ses solutions et offres bout-en-bout à ces nouveaux secteurs en plus de ses secteurs traditionnels** que sont la Banque, l'Assurance, l'Energie, les Utilities, l'Industrie, les Services, la Santé et le Secteur Public.

Elle permet enfin au nouvel ensemble de devenir un partenaire stratégique Salesforce complet sur le segment « industrie » de l'éditeur regroupant les clouds sectoriels : Finance/Banque, Manufacturing, Energy & Utilities, Consumer Goods.

*« La variété des secteurs d'activités, des offres et des clients de Comforth Karoo nous donne un potentiel de croissance exceptionnel et la possibilité d'accompagner nos clients tout au long de leur projet de transformation. En intégrant Comforth Karoo et Magellan Partners, nous offrons à nos clients un panel d'expertises plus large ainsi que des projets d'envergure et de nouvelles opportunités pour nos consultants »* explique Mathieu Etienne, Directeur Général d'Easyfront.

### À propos de Magellan Partners

Magellan Partners est un groupe de Conseil en Organisation et Systèmes d'information ancré dans les Technologies et la Data. Fort de plus de 2 000 consultants, pour un CA de 245 M€ en 2022, Magellan Partners est le catalyseur de la transformation digitale de ses clients en les accompagnant dans le changement profond de leurs métiers et de leurs socles technologiques pour aborder les nouveaux business modèles, la transition sociétale, énergétique et écologique.

Le Groupe intervient en conseil en organisation dans 5 secteurs métiers (Énergie, Utilities & Telecom / Banque / Assurance / Santé & Secteur Public / Industrie & Services), avec 6 pratiques transverses (Stratégie et Innovation Digitale, IA & Data, Cybersécurité, Ressources Humaines, Finance et Technology Strategy & Transformation). Il regroupe également des activités IT spécialisées sur les technologies d'avenir suivantes : Microsoft, Salesforce, AWS, GCP, ServiceNow, PROS, Selligent et Cybersécurité.

Entités : Magellan Consulting ; Magellan Project ; Exakis Nelite ; Magellan Sécurité ; Comforth Easyfront ; Yunit ; NewBound ; axYus ; Daveo ; MMH ; MBV SI.

#### Chiffres clés :

Date de création : 2008

Effectif : 2000 collaborateurs

CA : 245 M€ en 2022

Siège social : Paris

Site web : <https://www.magellan-partners.eu/>

## À propos de Comforth Karoo

Comforth Karoo est une filiale du Groupe Magellan Partners, expert du conseil en organisation et systèmes d'information. Partenaire Salesforce et certifié Partner Summit depuis 2015 (plus haut niveau de certifications de l'éditeur), Comforth Karoo est le premier pure player Salesforce indépendant en France. Comforth Karoo utilise la puissance des clouds et produits Salesforce pour aider ses clients dans leur transformation digitale et atteindre leurs ambitions. Comforth Karoo a 2 bureaux en France (Paris et Lyon), 1 centre de services Nearshore à Troyes et 1 centre de services Offshore à l'île Maurice.

### Chiffres clés :

Date de création : 2015  
Effectif : 210 collaborateurs  
CA : 25M€ en 2022  
Siège social : Paris

## À propos d'Easyfront

Créée en 2014, Easyfront est une société de conseil et d'intégration, qui accompagne les moyennes et grandes entreprises dans la mise en place de l'ensemble des solutions Salesforce, sur le CRM et la BI, dans tous les secteurs d'activité et notamment la santé, la finance, le retail et les services.

Avec 15% de croissance annuelle, Easyfront est devenu l'un des acteurs incontournables du CRM et de la BI en France sur Salesforce et propose une offre de services complète : conseil & conduite du changement, intégration, audit & expertise technique, ainsi que de la TMA avec un centre d'excellence dédié.

Fort de 60 consultants multi-certifiés Salesforce, Easyfront accompagne ses clients dans toute la France ainsi que dans le cadre de déploiements à l'international.

### Chiffres clés :

Date de création : 2014  
Effectif : 60 collaborateurs  
CA : 7M€ en 2022  
Siège social : Paris



### Contacts presse :

**Camille Drzewicki**

06 34 06 42 72

[camille@escalconsulting.com](mailto:camille@escalconsulting.com)

**Maja Tailleux**

01 44 94 95 65 / 07 66 79 41 20

[majat@escalconsulting.com](mailto:majat@escalconsulting.com)